

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ ТОРГОВЛИ США С ВЕЛИКОБРИТАНИЕЙ (1815—1860)

■
Л. М. Троицкая

Англо-американская война 1812—1815 гг. стимулировала развитие экономики США: появились первые фабрики, новые мануфактуры, развивалось судостроение, активизировалась торговля между различными регионами страны. В 1815 г. российский посланник в Вашингтоне А. Я. Дашков свидетельствовал, что «каждая война действительно учиняет сию землю (США.— Л. Т.) менее и менее зависимою от аглинских мануфактур»¹. Тем не менее после войны американо-английская торговля стала быстро восстанавливаться. Великобритания рассматривала Соединенные Штаты в качестве традиционного поставщика сырья и как рынок сбыта британских промышленных изделий. В 1815—1816 гг. туда вывозилось чуть больше четверти объема всего экспорта товаров британского производства². Промышленные товары продолжали доминировать в британском экспорте в США на протяжении всего изучаемого периода, но их доля постепенно сокращалась: в 1827—1830 гг. она составляла 93,2%, а в 1854—1857 гг.— 89,9%³.

Напомним, что Соединенные Штаты Америки и Великобритания находились в первой половине XIX в. на различных стадиях развития капитализма. Соединенные Штаты вступали в эру промышленного переворота только в первые десятилетия XIX в. На Юге США продолжало господствовать плантационное рабство; с 30-х годов XIX в. особенно бурно развивалась экспансия на Запад, где осваивались так называемые «свободные» земли. Великобритания вступила на путь промышленного капитализма гораздо раньше — грандиозный по масштабам и глубине процесс начался во второй половине XVIII в. и в указанный период уже шел полным ходом. К 40-х годам XIX в., по словам К. Маркса, Великобритания занимала «первое место на мировом рынке, так как только здесь капиталистический способ производства достиг полного развития...»⁴.

¹ Россия и США: становление отношений. 1765—1815/Под ред. С. Л. Тихвинского (отв. ред.) и др. М., 1980. С. 678.

² Pitkin T. A Statistical View of the Commerce of the United States of America. New Haven, 1835. P. 183.

³ Schlote W. British Overseas Trade. From 1700 to 1930's. Transl. from German. Oxford, 1952. P. 86.

⁴ Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 23. С. 663.

Вопросы торговли и судоходства были предметом специального рассмотрения при заключении конвенций и договоров между США и Великобританией в 1815, 1818, 1854 гг. Кроме того, коммерческие интересы сторон и начавшаяся торговая конкуренция являлись важнейшими причинами некоторых острых конфликтов в Южной и Центральной Америке, ряде других регионов, возникших между двумя странами в первой половине XIX в.

Американские историки конца XIX — первой половины XX в. исследовали проблемы экономики США, в том числе и в истории американо-английской торговли⁵. Благодаря фактического материала некоторые их работы не утратили своего значения и в наши дни. После второй мировой войны в США усилилось стремление к тому, чтобы показать американско-английские отношения в XIX — начале XX в. «как эру безмятежного согласия и доброго сотрудничества»⁶. В конце 50-х годов усиливается интерес к экономическим проблемам истории США. Но «если в первой половине 60-х годов XX в. в литературе (США.—Л. Т.) прочно господствовала точка зрения проф. Д. Норта о том, что главной причиной экономического роста США в первой половине XIX в. являлся внешний спрос на хлопок, то в 70-е годы XX в. удалось убедительно показать, что главным фактором этого роста в действительности были изменения в технологии производства»⁷.

Некоторые аспекты американо-английских торговых отношений освещаются историками-клиометристами⁸, которые, несмотря на эрудицию и высокую технику исследований, обнаруживают тенденцию «смазать значение переломных моментов в экономическом развитии США XIX в...»⁹.

⁵ *Albion R.* The Rise of New York Port (1815—1860). Hamden (Conn.), 1961 (1st ed. 1939); *Buck N. S.* The Development of Organization of Anglo-American Trade. 1800—1850. N. Y., 1968 (1st ed. 1925); *Johnson E. R., Van Metre T. W., Huebner G. G., Hanchett D. S.* History of Domestic and Foreign Commerce of the United States: Vol. 1—2. Wash., 1922. Vol. 2 (1st ed. 1915); *Morison S. E.* The Maritime History of Massachusetts. 1783—1860. Boston, 1941; *Taussig F. W.* The Tariff History of the United States. 8th ed. N. Y.; L., 1931 (1st ed. 1882), etc.

⁶ Черняк Е. Б. Искажение буржуазной историографией истории англо-американских отношений XIX — начала XX века // *Вопр. истории.* 1957. № 8. С. 154.

⁷ История США: В 4 т./Под ред. Г. Н. Севостьянова. М., 1983—1987. Т. 1. С. 214; см. также: *North D. C.* The Economic Growth of the United States. 1790—1860. N. Y., 1966 (1st ed. 1961).

⁸ *Huertas T. F.* Damnifying Growth in the Antebellum South // *Journal of Economic History.* 1979. Vol. 39, N 1; *Pincus J. J.* Pressure Groups and Politics in Antebellum Tariffs. N. Y., 1977; *Temin P.* The Anglo-American Business Cycle. 1820—60 // *Economic History Review.* 2nd Ser. London; Utrecht, 1974. Vol. 27. N 2; *Wright G.* An Economic Study of Cotton Production and Trade. 1830—1860 // *Review of Economics and Statistics.* Cambridge (Mass.), 1971. Vol. 53. N 2, etc.

⁹ Болховитинов Н. Н. США: Проблемы истории и современная историография. М., 1980. С. 119; см. также: *Согрин В. В.* Современная американская историография о буржуазных революциях в США // *Новая и новейшая история.* 1982. № 1.

Часть американских буржуазных историков указывают, что проблема внешней торговли США в XIX в. важна также для понимания современного состояния экономики в развивающихся странах¹⁰. В последнее время отмечается определенный интерес к некоторым аспектам торгово-экономических связей между Соединенными Штатами и Великобританией в контексте изучения истории международных отношений в первой половине XIX в.¹¹

Советские исследователи рассматривают проблему американско-английских торговых связей главным образом сквозь призму изучения путей развития капитализма в США и Великобритании, а также при анализе проблем историографии¹². Однако специально вопрос о двусторонней американско-английской торговле в 1815—1860 гг. пока не изучался.

Представляется целесообразным проанализировать не только количественные изменения в торговле Соединенных Штатов с Великобританией, но и качественные изменения в структуре американского импорта и экспорта в указанный период. Внешняя торговля в известной степени отражает возможности и потребности стран в зависимости от уровня их экономического развития. Изучение данной проблемы позволит глубже проанализировать социально-классовую и политическую расстановку сил в США и Великобритании в 1815—1860 гг. как по вопросам внутренней, так и внешней политики. Однако рамки статьи, безусловно, не позволяют охватить проблему торгово-экономических отношений между двумя странами во всей ее широте и многогранности¹³.

Внешняя торговля Соединенных Штатов осуществлялась через крупнейшие порты — Нью-Йорк, Бостон, Филадельфию, Балтимор, Новый Орлеан, Саванну, Чарлстон, Мобил. Важнейшее значение имел Нью-Йорк, купцы которого к 1841 г. «контролировали 43,5% всей иностранной торговли Соединенных Штатов»¹⁴. Этот город служил перевалочной базой между Югом США и британ-

¹⁰ Kravis I. B. The Role of Exports in Nineteenth-Century United States Growth // Economic Development and Cultural Change. Chicago, 1972. Vol. 20. N 3. P. 387, 390.

¹¹ Varg P. A. New England and Foreign Relations. 1789—1850. Hanover; London, 1983; *Idem.* United States Foreign Relations. 1820—1860. Detroit, 1979, etc.

¹² Ерофеев Н. А. Английский колониализм в середине XIX века: Очерки. М., 1977; Ефимов А. В. Очерки истории США: От открытия Америки до окончания гражданской войны (1492—1870 гг.). 2-е изд. М., 1958; История США. Т. 1; Мендельсон Л. А. Теория и история экономических кризисов и циклов: В 2 т. М., 1959; Черняк Е. Б. Фальсификация истории промышленного капитализма в буржуазной историографии США и Англии // Вопр. истории. 1959. № 8; и др.

¹³ Важную роль в американско-английских торговых отношениях играли ре-экспорт, торговля США с британскими колониями в Северной Америке, Вест-Индии и др. См. подробнее: Милейковский А. Г. Канада и англо-американские противоречия. М., 1958; Benms F. L. The American Struggle for the British West India Carrying Trade. 1815—1830. Bloomington, 1923, etc.

¹⁴ Болховитинов Н. Н. США: проблемы истории... С. 123.

скими портами, особенно Ливерпулем. Он являлся также центром реэкспортной торговли США. В 1821—1860 гг. через него проходило 58,6% товаров, предназначенных для реэкспорта, вывозилось 32,9% всей экспортной продукции страны, около 29,5% экспорта товаров американского производства. Примерно 60,3% импорта в Соединенные Штаты также поступало первоначально в Нью-Йорк¹⁵. Через крупнейший порт Юга — Новый Орлеан в те же годы в США импортировалось 6,6% товаров, вывозилось в те же товаров американского производства (главным образом хлопок) и было предназначено для реэкспорта 7,3% товаров¹⁶.

Традиционно тесные отношения с Великобританией имели северо-восточные штаты. Важнейшую роль играли при этом торгово-финансовые круги Массачусетса. В 1822 г. из этого штата было экспортировано всего товаров на сумму около 4 млн долл., а из остальных штатов Новой Англии — на 1,5 млн долл. В 1842 г. эти цифры составляли соответственно 6,7 млн и 1,4 млн долл.¹⁷ Напомним, что бостонские торговцы наживали огромные капиталы на коммерческих операциях на Дальнем Востоке, в других регионах мира и вкладывали определенные средства в развитие промышленности и транспорта не только в Новой Англии, но и в стране в целом. В 1850 г. промышленное развитие свободных штатов значительно опережало рабовладельческие. В 1850 г. в промышленность первых было вложено более 430 млн долл. и лишь около 95 млн долл. — в промышленность вторых¹⁸.

В 1815—1860 гг. изменялись объемы перевозок, качественно и количественно менялся морской торговый флот США и Великобритании. В 1815 г. общий тоннаж всех зарегистрированных американских торгово-промысловых судов составлял 1368 тыс. т, а в 1860 г. — 5354 тыс.¹⁹ В ходе промышленного переворота все более активно стали применяться пароходы при перевозках пассажиров и грузов. Тоннаж пароходов и других моторных судов возрос в США в указанный период очень существенно — с 3 тыс. т (1815) до 868 тыс. (1860)²⁰.

Американский историк Г. Фолкнер отмечал, что янки строили первоклассные парусники: стоимость полностью экипированного такого судна водоизмещением 500 т составляла в США 37,5 тыс. долл. и 43 тыс. долл. в Англии. В 1815—1840 гг. аме-

¹⁵ *Albion R. Op. cit.* P. 389. В 1815—1842 гг. финансовый год в США оканчивался 30 сентября, в 1843 г. длился с 1 октября 1842 г. по 30 июня 1843 г., в 1844—1860 гг. кончался 30 июня.

¹⁶ *Albion R. Op. cit.* P. 389.

¹⁷ *Edinburgh Review*. 1847. Oct. Vol. 86. N 174. P. 376.

¹⁸ Chase H., Sanborn Ch. H. *The North and the South: being a Statistical View of the Condition of the Free and Slave States*/Ed. by H. Chase, Ch. H. Sanborn. Comp. from Official Documents. Westport (Conn.), 1970. P. 60 (reprint from 1857).

¹⁹ *Historical Statistics of the United States. Colonial Times to 1970*. Wash., 1975. Pt 2. P. 750 (Далее: HSUS).

²⁰ HSUS. Pt 2. P. 750.

риканцы продали парусников общим тоннажем 540 тыс. т²¹. В 1821—1846 гг. общий тоннаж британского флота составлял более 4,5 млн, из них свыше 1,6 млн т были суда, построенные в Канаде²². К 1860 г. тоннаж американских судов, занятых во внешней торговле, определялся в 2379 тыс. т, а тоннаж судов, работавших на внутренних речных, озерных и каботажных линиях США, — в 2645 тыс. т²³. Это отражало укрепление и развитие внутренних торгово-экономических связей между различными регионами страны.

Во внешней торговле Соединенных Штатов американские суда играли очень большую роль. На протяжении всего изучаемого периода они опережали по объему тоннажа иностранные суда, входившие в порты США. Но при этом следует отметить, что разрыв постепенно сокращался в пользу последних. В 1821 г. тоннаж иностранных судов составлял всего 9,6% от общего объема внешне-торговых перевозок США, а в 1850 г. — 40,8%²⁴. Торговые суда приходили в американские порты из разных стран, в том числе и непосредственно из отдельных регионов Великобритании. Тоннаж судов из Англии рос: в 1821 г. он насчитывал более 151 тыс. т, в 50-х годах — уже перевалил за 1 млн и в 1860 г. составил более 1351 тыс. т²⁵. Тоннаж шотландских и ирландских судов в портах США также возрастал, но значительно уступал английскому.

Для защиты своих торговых и колониальных интересов Великобритания руководствовалась в морском судоходстве навигационными актами. Это особенно раздражало торговцев и судовладельцев США, стремившихся к прямым связям с британскими владениями в Северной Америке и Вест-Индии. Со своей стороны в 1817 г. Соединенные Штаты предприняли ограничительные меры в отношении иностранных судов. Следует отметить, что американо-английские отношения в области судоходства и торговли частично регулировались конвенциями 1815 г., 1818 г. Но дискриминационные меры против торговли США с Вест-Индией сохранялись вплоть до 1830 г.

В 20-х годах XIX в. под давлением буржуазных кругов Великобритании там была пересмотрена таможенная система, смягчились устаревшие навигационные акты. Это привело к усилению значения страны как мирового центра торговли. В эти же годы в США раздавались голоса, выступавшие за более либеральную систему международной торговли²⁶.

²¹ Faulkner H. U. American Economic History. 5th ed. L.; N. Y., 1943. P. 238—239. О судостроении см. также: Болховитинов Н. И. США: проблемы истории... С. 130—131.

²² Edinburgh Review. 1847. Oct. Vol. 86. N 174. P. 286—287.

²³ HSUS. Pt 2. P. 750.

²⁴ The New American State Papers. Commerce and Navigation: Vol. 1—47. Wilmington (Del.), 1973. Vol. 45. P. 125. (Далее: NASP). В 50-е годы XIX в. этот показатель составлял в среднем 35% в год.

²⁵ NASP. P. 143. (Данные за каждые 5 лет с 1821 по 1860 г.)

²⁶ Ibid. Vol. 7. P. 239.

В конце 40-х годов XIX в. в Великобритании в борьбе с земельной аристократией окончательно победила промышленная буржуазия, выступавшая за свободу торговли. Были отменены всякие ограничения на торговлю и мореплавание. Сторонники навигационных актов опасались, что фритредерство приведет к распаду Британской империи и усилению конкурентов, в частности США²⁷. К 50-м годам XIX в. в Соединенных Штатах завершался промышленный переворот, США расширили свои границы до Тихого океана. Кроме того, как писали К. Маркс и Ф. Энгельс, «калифорнийское золото потоками разливается по Америке и азиатскому берегу Тихого океана и втягивает даже самые непокорные варварские народы в мировую торговлю ... чем до сих пор были Лондон и Ливерпуль — центрами мировой торговли, — этим становятся теперь Нью-Йорк и Сан-Франциско...»²⁸. В экспорте США большое значение приобретает золото и серебро в монетах и слитках. С 1855 по 1862 г. оттуда в Великобританию было вывезено золота и серебра на сумму 236,7 млн долл., в то время как получено взамен драгоценных металлов более чем на 55,8 млн.²⁹

В XIX в. экспорт США подразделялся на четыре категории: сельскохозяйственные продукты, продукты моря, продукты леса, промышленные товары.

Соединенные Штаты были одним из крупнейших поставщиков сельскохозяйственных продуктов — сырья и продуктов питания — в различные регионы мира. Для Великобритании было крайне важно закупать американский хлопок для развития своей текстильной промышленности. К. Маркс указывал, что «революция в хлопчатобумажном прядении вызвала изобретение джина, машины для отделения хлопковых волокон от семян, благодаря чему только и сделалось возможным производство хлопка в необходимом теперь крупном масштабе»³⁰. Ориентация плантационного хозяйства на внешний рынок была важнейшей, но не единственной причиной существования его до середины XIX в. Быстро развивавшаяся текстильная промышленность на Северо-Востоке США тоже нуждалась в хлопке.

В 1815—1860 гг. за счет экстенсивного расширения плантационного хозяйства в юго-западном направлении возрастало производство хлопка. В 1815 г. его было произведено 209 тыс. тюков, а в 1859 гг. — 4508 тыс. (по данным ценза, 5387 тыс.)³¹. В США культивировалось два вида хлопка: «си айленд» рос на Атлантическом побережье (его волокна легко очищались от семян); «апленд» — во внутренних районах южных штатов (волокна этого вида очищались только с помощью машин). «Апленд» произра-

²⁷ Quarterly Review. L., 1848. June. Vol. 83. N 165. P. 295.

²⁸ Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 7. С. 232.

²⁹ NASP. Vol. 45. P. 156.

³⁰ Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 23. С. 395.

³¹ HSUS. Pt 1. P. 518.

стал и экспортировался в объемах, намного превосходивших объемы «си айленда».

К 1860 г. экспорт хлопка-сырца значительно вырос и достиг в целом стоимости 192 млн долл.³² По признанию английского историка П. Спида, штаты Алабама, Миссисипи и Луизиана — так называемый «черный пояс» — были столь же важны для промышленной революции в Британии, как ее собственные угольные залежи³³. В 1816—1820 гг. ввоз в Великобританию американского хлопка составил 47,31% его общего импорта, в 1846—1850 гг. — уже 81,13%³⁴. Туда поставлялись оба вида хлопка. В 20-х годах XIX в. объем вида «си айленд» насчитывал в среднем в год около 9,7 млн ф., а «апленд» — около 136,7 млн ф.³⁵ На хлопкопрядильные предприятия поступало около 90% импортировавшегося хлопка³⁶.

Так как по уровню промышленного развития Англия опережала другие регионы страны, именно туда направлялось основное количество сырья. На втором месте стояла Шотландия. Великобритания реэкспортировала часть американского хлопка в другие европейские страны, например в Россию. Но постепенно увеличивалась прямая американо-русская торговля. В 1827—1829 гг. США экспортировали в Россию не более 5 тыс. пудов хлопка, а в 1851—1853 гг. — 305 тыс. пудов³⁷.

Благополучие плантаторов Юга зависело от спроса на хлопок за рубежом, а также на Севере. Развивавшаяся капиталистическая экономика Великобритании и США вступила в эпоху кризисов. Это не могло не отразиться на положении плантаторов. В 1845 г. (накануне очередного кризиса 1847 г.), по свидетельству плантатора из Джорджии Дж. Ламара, «торговля хлопком в застое, цены несколько пали, и все плантаторы и купцы с нетерпением ждут известий с пароходом, вышедшим из Ливерпуля»³⁸, бывшего в те времена мировым рынком хлопка. Узкая прослойка мелких фермеров на Юге не могла составить плантаторам конкуренции в производстве хлопка. В связи с развитием рыночных отношений часть фермеров Юга к середине XIX в. переориентировала свои хозяйства на производство продуктов питания³⁹.

³² Ibid. Pt 2. P. 899.

³³ Speed P. F. The Growth of the British Economy. 1700—1850. Exeter, 1980. P. 77.

³⁴ Buck N. S. Op. cit. P. 36.

³⁵ Подсчитано по: Pitkin T. Op. cit. P. 113.

³⁶ Подсчитано по: English Historical Documents: Vol. 1—12/Gen. ed. by D. C. Douglass. L., 1959. Vol. 11. P. 552.

³⁷ Семенов А. С. Россия и Англия: Экономические отношения в середине XIX в. Л., 1975. С. 75; см. также: Болловитинов Н. Н. Русско-американские отношения. 1815—1832. М., 1975. Гл. 7, 8.

³⁸ Цит. по: Ефимов А. В. США. Пути развития капитализма: (Доимпериалистическая эпоха). М., 1969. С. 207.

³⁹ Herndon G. M. Elliott L. Story: A Small Farmer's Struggle for Economic Survival in Antebellum Virginia // Agricultural History. 1982. July. Vol. 56 N 3. P. 516—527.

В торговых операциях по купле-продаже хлопка и других видов сельскохозяйственного сырья вплоть до 30-х годов XIX в. важную роль играли не только крупнейшие британские торговые фирмы типа дома братьев Бэрингов, но и агенты британских промышленников⁴⁰. Постепенно операции по покупке британских хлопка переходили преимущественно в руки купцов обеих стран, часть хлопка поступала в Ливерпуль за счет южан-плантаторов. В то же время некоторые промышленники доставляли его непосредственно на свои предприятия⁴¹. Филиалы лондонских торговых домов, специализировавшихся на американской коммерции, имелись в Ливерпуле, Нью-Йорке, Балтиморе, Новом Орлеане, ряде других городов. В них принимали участие компаньоны из США или американские агенты.

Как утверждал американский историк Б. Парсонс, торговля хлопком в 1815–1825 гг. обеспечивала прямую финансовую связь между американским и британским бизнесом: экспортеры из США зависели от своих английских корреспондентов⁴². Плантаторов финансировали не только из Нью-Йорка или Бостона. Денежные суммы поступали из Лондона, Ливерпуля, Гавра и других городов Европы. Британские торговые дома оказывали помощь при создании сельскохозяйственных банков на Юге. Но, как считал английский историк Д. К. Плэтт, с раннего периода британские вкладчики будто бы не очень желали держать долговые обязательства рабовладельческих штатов, а к 1861 г. рабство стало абсолютно невыгодным для торговых операций с рабовладельцами и для сбыта ценных бумаг южан⁴³.

Помимо частных американских фирм и федерального правительства, иностранный капитал — британский дом братьев Бэрингов, например, имел тесные финансовые связи со Вторым банком США. Как показала советский историк Н. Х. Романова, с одной стороны, это увеличивало прибыльность его деятельности, но, с другой — в борьбе против Второго банка США и в конечном счете в его крушении «немаловажную роль сыграло и стремление национальной буржуазии к полному освобождению от английской экономической зависимости, существенным звеном которой был Второй банк США»⁴⁴.

Британские дипломаты, в частности консулы в портах Юга, внимательно следили за состоянием торговли хлопком. Во время

⁴⁰ Hidy R. W. *The House of Baring in American Trade and Finance. English Merchant Bankers at Work.* Cambridge (Mass.), 1949.

⁴¹ Buck N. S. *Op. cit.* P. 41.

⁴² Parsons B. A. *British Trade Cycles and American Bank Credit. Some Aspects of Economic Fluctuations in the United States. 1815–1840.* N. Y., 1977. P. 154–155.

⁴³ Platt D. C. *Foreign Finance in Continental Europe and the United States. 1815–1870. Quantities, Origins, Functions and Distribution.* L. etc., 1984. P. 146.

⁴⁴ Романова Н. Х. Причины борьбы правительства Джексона против Банка США (1829–1831 гг.) // Американский ежегодник. 1977. М., 1977. С. 105, 108.

Крымской войны консул Дайер сообщал из г. Мобил, что в начале 50-х годов XIX в. вывоз хлопка из этого города на британских судах увеличился, что на Юге были очень озабочены войной в Европе, которая могла пагубно отразиться на торговле хлопком⁴⁵. В годы Крымской войны, как и на рубеже XVIII—XIX вв., перед США встала проблема нейтралитета, в которой, по мнению американского историка А. Даути, защита торговли была не единственным аспектом⁴⁶. Когда главный соперник — Великобритания — был занят делами в Европе, буржуазно-плантаторские круги США стремились использовать это для укрепления своих стратегических и торгово-экономических позиций в некоторых регионах мира.

Южные штаты, помимо хлопка, экспортировали также листья табака в сыром виде и в виде полуфабриката. В зависимости от спроса и урожая сумма экспорта этих продуктов в 1815—1860 гг. колебалась от 5 млн до 21 млн долл.⁴⁷ Листья табака сбывались на рынках Великобритании, Франции, Нидерландов, Северной Европы и Мексики. В конце 50-х годов XIX в. в Великобританию этот продукт экспортировался на сумму до 1547 тыс. ф. ст. (1858), но стоимость вывезенных туда табачных изделий не превышала 80 485 ф. ст.⁴⁸

В начале изучаемого периода главным покупателем американского риса была Великобритания (около 30%), но к 1860 г. большую его часть уже употребляли внутри США.

В связи с освоением обширных районов Среднего Запада быстро росло производство различных видов зерновых. Темпы их роста в 1833—1843 гг. составляли 8%, в 1843—1853 гг. — 170,9, в 1853—1863 гг. — 158%⁴⁹. Увеличивалось производство пшеницы, кукурузы, ржи, ячменя, овса, гречихи и др. Фермеры Запада поставляли продукты на Север и на Юг. Продавая сельскохозяйственную продукцию на Юге, они оплачивали промышленные товары северо-восточных штатов⁵⁰.

В 1815—1860 гг. экспорт зерновых (пшеницы, кукурузы) и пшеничной муки вырос в целом более чем в 3 раза, а мяса (говядина, свинина, бекон и др.) — почти в 10 раз⁵¹. Но в 1815 г. в Великобритании был принят хлебный закон, ограничивавший импорт иностранного хлеба. Это было сделано для поддержки лендлордов и крупных арендаторов. Пошлины на хлеб были несколько ослаблены в 20-х годах XIX в. в результате борьбы внут-

⁴⁵ Great Britain. Board of Trade. Abstract of Reports on the Trade of Various Countries and Places... Received by the Board of Trade... from Her Majesty's Ministers, Consuls, and Colonial Authorities... for the Year 1854. L., 1856. P. 66.

⁴⁶ Dowty A. The Limits of American Isolation: The United States and the Crimean War. N. Y., 1971. P. 73.

⁴⁷ HSUS. Pt 2. P. 899.

⁴⁸ NASP. Vol. 45. P. 162—163.

⁴⁹ Ефимов А. В. Очерки истории США. С. 213.

⁵⁰ История США. Т. 1. С. 224.

⁵¹ Там же. С. 223.

ри группировок правящих кругов Великобритании под мощным натиском трудящихся. В тот период вывоз хлеба из США оценивался суммой в 50,3 млн долл. (до введения хлебных законов в Великобритании и ряде других стран пшеницу и муку в 1803—1813 гг. экспортировали на сумму, превышавшую 99 млн долл.)⁵². В 20-е — начале 30-х годов XIX в. в Великобританию было экспортировано около 1,8 млн баррелей американской пшеничной муки, в Канаду — около 1,2 млн, в британскую Вест-Индию — около 932,8 тыс. баррелей⁵³. Торговые дома Великобритании, в частности уже известная фирма Бэрингов, сотрудничали с американскими коммерсантами при покупке пшеницы и пшеничной муки.

Преграды на пути импорта хлеба в Великобританию были ликвидированы в конце 40-х годов XIX в. Ф. Энгельс отмечал, что созданная Лига против хлебных законов состояла из богатых фабрикантов и купцов, ненавидевших чартистов, что в ходе борьбы против хлебных законов происходила поляризация сил в обществе⁵⁴. Рост промышленного капитализма был тесно связан с положением рабочего класса. В периоды экономических кризисов и неурожаев жизнь трудящихся резко ухудшалась. Тяжелейший голод поразил Ирландию в 1846—1847 гг., привел к гибели огромного числа людей. Корни трагедии лежали в том, что ирландская экономика была колониальным придатком Англии, выкачивавшей оттуда долгое время очень большие доходы⁵⁵.

В 1846—1847 гг. в связи с голодом в Ирландии ввоз хлеба значительно возрос. Импорт из всех стран зерновых и пшеничной муки в 1846 г. составлял более 18,1 млн хандредвейтов (или центнеров), в 1847 г. — более 46 млн, в 50-х годах он колебался от 24,7 млн до 56,2 млн хандредвейтов⁵⁶. В 1846 г. США поставили в Великобританию 83 млн ф. пшеницы, а в 1847 г. — уже 206 млн. В 1860 г. количество американской пшеницы, вывезенной в эту страну, достигло 728 млн ф. (112 ф. составляли 1 большой хандредвейт)⁵⁷.

В конце 40-х годов XIX в. США экспортировали в Великобританию значительное количество кукурузного зерна и муки. Как писал журнал «Эдинбург ревью», спрос на кукурузу был вызван лишь голодом и неурожаями⁵⁸. В 30-х годах Великобритания импортировала в целом мизерное количество кукурузы, но в 1847 г.

⁵² Pitkin T. Op. cit. P. 100.

⁵³ Подсчитано по: Ibid. P. 121.

⁵⁴ См.: Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 1. С. 516—517.

⁵⁵ Ерофеев Н. А. Народная эмиграция и классовая борьба в Англии в 1825—1850 гг. М., 1962. С. 426; Он же. Английский колониализм в середине XIX века. С. 168—170, 178.

⁵⁶ English Historical Documents. L., 1956. Vol. 12 (1). P. 216.

⁵⁷ Historical Statistics of the United States. Colonial Times to 1957. Wash., 1960. P. 556; см. также: Mitchell B. R., Deane Ph. Abstract of British Historical Statistics. Cambridge, 1962. P. 100. Существовал еще малый хандредвейт, или американский центнер, равный 100 ф.

⁵⁸ Edinburgh Review. 1848. Oct. Vol. 86. N 174. P. 380.

было ввезено максимальное (за 1815—1860 гг.) ее количество — 15,4 млн ц. В 50-х годах импорт этот составил от 4,9 млн до 7,9 млн ц в год⁵⁹. Соединенные Штаты поставляли в Великобританию некоторое количество ячменя, ржи, овса, бобов, а также яблок. Так, в 1855 г. было отправлено 120 тыс. бушелей яблок⁶⁰.

Быстро рос экспорт американских продуктов животноводства, особенно свиноводства и крупного рогатого скота, в ряд регионов мира. Что касается Великобритании, то вывоз свинины и говядины был не очень велик. Сало и шетина поступали туда в 30—40-х годах XIX в. из России, а к середине XIX в. — из Австралии, Южной Африки. Последние вывозили в метрополию также овечью шерсть. Некоторое количество свиного сала ввозилось из США. В 50-х годах значительная часть продуктов животноводства потреблялась в самих Соединенных Штатах. Общая сумма экспортировавшихся продуктов животноводства из США в 1855—1860 гг. исчислялась 14—16 млн долл.⁶¹ В 1859—1860 гг. экспорт в Великобританию бекона и ветчины оценивался более 1,5 млн долл., говядины — 1,7 млн долл.⁶² В британском импорте из США продукты животноводства ведущее место занимали продукты питания. Но значение их было не слишком большое.

В категорию продуктов моря входили рыба, продукты морских промыслов. По мнению Г. Фолкнера, рыболовство не играло в первой половине XIX в. столь важной роли в экономике США, как в колониальный период⁶³. В области рыболовства для Великобритании большое значение имела Канада. Проблема рыболовства в американо-английских отношениях не раз становилась предметом дебатов в двусторонних переговорах. Это нашло отражение в договорах 1818 и 1854 гг. Рыба экспортировалась главным образом на Кубу, Гаити, в некоторые другие страны.

Промыслы морского зверя велись у южной оконечности Америки, на побережье и островах Тихого океана и были связаны в первую очередь с торговлей пушниной в Китае.

Главным центром развития китобойного промысла, как и всех морских промыслов, была Новая Англия, и в частности города Нью-Брэдфорд, Нантакет, Нью-Лондон. Американские историки не без основания называют первую половину XIX в., особенно 30-е — начало 50-х годов, «золотым веком» китобойного промысла⁶⁴. Важной статьей экспорта был китовый жир. В 20-е — начале 30-х годов около 1/2 всей его добычи шло в Европу, четверть — в Вест-Индию и Южную Америку, четверть оставалась

⁵⁹ English Historical Documents. Vol. 12 (1). P. 216.

⁶⁰ Varg P. New England and Foreign Relations. 1789—1850. P. 102—103.

⁶¹ HSUS. Pt 2. P. 899. У. Вудрафф дает на 1860 г. цифру 20 млн долл. См.: Woodruff W. America's Impact on the World. L. etc., 1975. P. 276.

⁶² NASP. Vol. 45. P. 167.

⁶³ Faulkner H. U. Op. cit. P. 244.

⁶⁴ Faulkner H. U. Op. cit. P. 243; Kushner H. I. The Oregon Question Is... a Massachusetts Question // Oregon Historical Quarterly. 1974. Dec. Vol. 75. N 4. P. 317. В 1815 г. тоннаж китобойного флота США насчитывал 1 тыс. т, в 1858 г. — 199 тыс. См.: HSUS. Pt 2. P. 750.

в США. Великобритания импортировала его значительно меньше, чем Нидерланды, города Гамбург или Бремен⁶⁵. В 50-х годах спрос на китовый жир несколько упал в связи с переходом на такие источники освещения, как уголь или газ. Но китобойный промысел сохранился, и продолжался экспорт указанного продукта. Спермацет по большей части был необходим для внутренних потребностей Соединенных Штатов, однако экспортировался также в Южную Америку, Северную Европу, Вест-Индию. Экспорт этого продукта в Великобританию осуществлялся нерегулярно и значительно колебался по объему: от 1654 ф. ст. (1856) до 16 265 ф. ст. (1857). В те же годы в эту страну вывозились китовые плавники на сумму от 37,5 тыс. ф. ст. до 82,3 тыс.⁶⁶ Основным покупателем китового уса была Франция, но он вывозился также в Великобританию и Прибалтийские страны.

Китобойный промысел велся в Атлантике, на Тихом океане. В 30-х годах XIX в. американские китобойи появлялись, например, у русских берегов Восточной Азии. В 1848—1849 гг. они добыли там китового жира на сумму более чем 17,4 млн долл.⁶⁷ Американцы потеснили английских китобоев в южной части Тихого океана. Вместе с тем, составляя конкуренцию англичанам, интересы владельцев китобойных судов США предусматривали стремление избегать открытых конфликтов с Великобританией. Важно отметить, что американские китобойи зачастую являлись своего рода авангардом проникновения в некоторые районы мира.

Предметами экспорта из США продуктов леса были древесина, пиломатериалы, шкуры и меха диких животных, поташ, судовые припасы, женьшень и т. д. Для Великобритании крупнейшими поставщиками древесины была Нижняя Канада, Скандинавия и некоторые другие районы. Лесная промышленность в британских владениях в Северной Америке была в сфере протекционистской политики метрополии. Причем «льготы для вывоза канадского леса были настолько велики, что некоторые американские лесопромышленники специально вывозили лес из США в Канаду с целью экспортировать его в Англию в качестве канадской продукции»⁶⁸. В связи с освоением Запада и отменой в Великобритании таможенных ограничений в 40—50-х годах XIX в. канадский строевой лес занял важное место в импорте США.

Активность британской пушной торговли на Северо-Западе «вызвала тревогу в США и стимулировала колонизацию Орегона американцами»⁶⁹ в конце 30-х — начале 40-х годов. Капиталы многих американских мехоторговцев складывались за счет коммерции на Востоке и особенно в Китае. Но они вывозили меха и в Европу, где встречали конкуренцию со стороны России,

⁶⁵ Pitkin T. Op. cit. P. 45, 92.

⁶⁶ NASP. Vol. 45. P. 162—163.

⁶⁷ Сафронов Ф. Г. Русские промыслы и торги на северо-востоке Азии в XVII — середине XIX в. М., 1980. С. 48.

⁶⁸ Милейковский А. Г. Указ. соч. С. 100.

⁶⁹ История США. Т. 1. С. 338.

ряда стран Южной Америки и других регионов, а также британской «Компании Гудзонова залива». В Европу, в частности в Лондон, на Лейпцигские ярмарки поступали некоторое количество шкур опоссума, лис, норки, мускусной крысы, ондатры, оленьи шкуры и др.⁷⁰ Шкуры бизонов пользовались малым спросом за границей и, по мнению американского исследователя Д. Уишарта, с конца 30-х годов XIX в. доставлялись в Нью-Йорк, Бостон или Монреаль для последующего изготовления из них пальто, пледов, одеял⁷¹. В 1859—1860 гг. в Великобританию из США было вывезено мехов и шкур диких животных на сумму более 1,2 млн долл.⁷²

Так как в 1815 г. промышленный переворот в Соединенных Штатах только еще начинал разворачиваться, экспорт промышленной продукции не играл для страны важной роли по сравнению с хлопком или пшеницей. Но экспорт продукции обрабатывающей промышленности рос довольно быстро. Ускоренное развитие горнодобывающей промышленности осуществлялось за счет начала разработок угля, железной, медной руды и особенно в связи с открытием золота и серебра на Западе. Промышленность США развивалась главным образом на местном сырье. В 1830—1860 гг. общая сумма экспорта изделий, включая полуфабрикаты хлопчатобумажной отрасли, возросла с 1—1,32 млн долл. до 10,9—11 млн⁷³.

Увеличивался американский экспорт товаров из кожи, дерева, бумаги, табачных изделий, химических товаров, свечей, мыла, красок, медикаментов, пороха и т. п. в различные страны. В 1850 г. вывоз этих товаров составил сумму 1,83 млн долл., а в 1860 г.—уже 3,12 млн. Металлургическая промышленность несколько отставала в своем развитии по сравнению с легкой в первой половине XIX в. Тем не менее в 1820 г. черные металлы и изделия из них вывозились за границу на сумму 50 тыс. долл., в 1850 г.—на 1,95 млн, в 1860 г.—на 5,87 млн долл. Весь экспорт меди и изделий из меди, латуни и бронзы в те же годы составлял соответственно 20 тыс., 100 тыс., 1,66 млн долл.⁷⁴

Больших успехов в 1860 г. достигли некоторые отрасли машиностроения, сосредоточенного в штатах Новой Англии, а также в Нью-Йорке, Пенсильвании. В первой половине 50-х годов XIX в. проходили всемирные выставки в Лондоне (1851), Нью-Йорке (1853) и Париже (1855), показавшие европейцам успехи сельскохозяйственного машиностроения, оружейного дела и ряда других отраслей экономики США. В 50-х годах XIX в. были осуществлены первые попытки американских предпринимателей рас-

⁷⁰ Great Britain. Board of Trade. Abstract of Reports on the Trade... P. 10.

⁷¹ Wishart D. The Fur Trade of the American West, 1807—1840: A Geographical Synthesis. Lincoln; London, 1979. P. 107.

⁷² NASP. Vol. 45. P. 167.

⁷³ HSUS. Pt 2. P. 899; Мендельсон Л. А. Указ. соч. Т. 2. С. 574.

⁷⁴ Мендельсон Л. А. Указ. соч. Т. 2. С. 573. По другим данным, вывоз меди и изделий из нее составил в 1860 г. 2 млн долл. См.: HSUS. Pt 2. P. 899.

ширить сферу своей деятельности в области производства за пределами США, и в частности в Великобритании. Особую гордость США составляли швейные машины, производство которых было налажено в ряде мест, в частности в Коннектикуте. В 1860 г. всего было изготовлено 116 300 штук таких машин на сумму более 5 млн долл., что позволило в 1861 г. экспортировать на сумму более 61 тыс. долл.⁷⁵ При изготовлении часов стали применяться механизмы. Это увеличивало их стоимость и сокращало ввоз часов из-за границы⁷⁶. В 1855 г. сумма экспорта из США моторов и деталей была менее 500 тыс. долл., а в 1860 г. она достигла 1 млн долл.⁷⁷ В 1815—1861 гг. суммарно возрос экспорт американских промышленных товаров: в 1818 г. он составлял лишь 5,68% стоимости всего экспорта США, а в 1861 г. — уже 17,55%⁷⁸.

В канун гражданской войны Соединенные Штаты могли экспортировать довольно разнообразные промышленные товары в Великобританию, хотя в целом сохранялась основная тенденция в американо-английской торговле — преобладание в вывозе продукции сельского хозяйства. В 1860 г. США вывезли в Великобританию следующие промышленные товары (в долл.): канифоль и скипидар (964 666), изделия из меди и латуни (523 430), табачные изделия (428 435), изделия из железа и машины (231 720), хлопчатобумажные изделия (118 192), изделия из дерева (87 388), медикаменты (68 517), печатные машины и литеры (60 874), изделия из каучука (46 931), спермацетовые свечи (31 455), книги и географические карты (24 241), одежда (11 366), настольные часы (86 856 штук) и т. д.⁷⁹ Американские промышленные товары не могли еще в полной мере конкурировать с британскими на мировом рынке. Но США начинали успешно соперничать с Великобританией в торговле с Латинской Америкой уже в 20—30-е годы XIX в.

В первой половине XIX в. американские предприниматели не были в состоянии удовлетворить возраставший в стране спрос на высококачественные промышленные товары. Британские товары были дешевыми и добротными. В 1821 г. стоимость этих товаров, импортированных в Соединенные Штаты, составляла 24 млн долл., в то время как весь европейский импорт оценивался в 35 млн долл.; в 1860 г. соответственно — 138 млн и 217 млн долл.⁸⁰ Объем поставок колебался в зависимости от состояния британской и американской экономики, изменений в

⁷⁵ Major Documents in American Economic History/Ed. by L. Hacker. N. Y. etc., 1961. Vol. 1. P. 74.

⁷⁶ Ibid. P. 77.

⁷⁷ HSUS. Pt 2. P. 899.

⁷⁸ United States Treasury Department. Bureau of Statistics. Exports of Manufactures from the United States and Their Distribution, by Articles and Countries; also Importation of Manufactures Materials and Finished Manufactures 1790 to 1902. S. L., 1902. P. 3242.

⁷⁹ NASP. Vol. 45. P. 162—163, 167—168.

⁸⁰ HSUS. Pt 2. P. 907.

спросе и предложении и т. п. Великобритания экспортировала в Соединенные Штаты хлопчатобумажные, шерстяные, льняные и шелковые ткани и изделия из них, металлы и изделия из них (в том числе и значительное количество полуфабрикатов), машины и оборудование, уголь, соль, порох, краски, стекло, посуду, спиртные напитки и др.

Структура американского импорта из этой страны изменялась по мере развития экономики и транспорта в США. С 30-х годов ввозились рельсы, локомотивы, другое оборудование, необходимое для строительства железных дорог. Больше всего товаров ввозилось из Англии — наиболее развитого региона Великобритании.

Правительства ряда стран «пытались защитить свою молодую промышленность от губительной английской конкуренции»⁸¹. После 1815 г. резко возрос наплыв британских товаров, сопровождавшийся засильем со стороны торговцев и промышленников Великобритании и их агентов в США. Они господствовали в широко распространившейся системе аукционов. К 30—40-м годам XIX в. значение таких аукционов стало падать и, в свою очередь, возрастала роль американских торговцев при закупке товаров в Великобритании и продаже их в США. Но британские крупнейшие фирмы продолжали проводить коммерческие операции по продаже различных промышленных изделий своей страны⁸².

Американские предприниматели не без основания опасались, что засилье британского импорта будет подрывать молодую промышленность США. Они выступали за введение высоких таможенных пошлин. В 1816 г. был принят первый протекционистский тариф на изделия из хлопка, шерсти, бумаги, железа и ряда других материалов. Согласно этому тарифу цены на указанные предметы повышались на 7,5—30% их стоимости. Поддержку таким мерам оказывали тогда и американские купцы, в частности из Нью-Йорка⁸³. Но после принятия этого тарифа торговый баланс не изменился в пользу США: импорт значительно превышал экспорт. В те годы основной поток импорта продолжал поступать из Великобритании по всем категориям установленных пошлин. «... Продукция Англии и ее колоний составляла в 1822 г. 47%, а в 1823 г. — 42% американского импорта. В британском экспорте это составляло примерно шестую часть»⁸⁴.

В ожесточенной борьбе происходило принятие нового тарифа 1824 г., противниками которого выступали большинство плантаторов Юга и купцов Новой Англии. По признанию американского историка Дж. Пинкуса, этот тариф был призван создавать «национальные отрасли промышленности, а не домашнее производ-

⁸¹ Ерофеев Н. А. Туманный Альбион: Англия и англичане глазами русских. 1825—1853. М., 1982. С. 104.

⁸² См. подробнее: Perkins E. J. Financing Anglo-American Trade. The House of Brown 1800—1880. Cambridge (Mass.); London, 1975.

⁸³ NASP. Vol. 5. P. 49.

⁸⁴ История США. Т. 1. С. 294—295; см. также: Dangerfield G. The Era of Good Feelings. N. Y., 1952. P. 283, etc.

ство»⁸⁵. Тариф 1824 г. существенно повысил пошлины на шерстяные ковры («брюссельские»), железный купорос, свечи и свечное сало, спермацетовые свечи, железную ленту, сталь, соль, пшеницу и пшеничную муку, стекло, хлопчатобумажную мешковину, сырую шерсть и т. д.

С приходом к власти в середине 20-х годов XIX в. коалиции Дж. К. Адамса — Г. Клея, представлявшей интересы промышленного Востока и сельскохозяйственного Северо-Запада, была провозглашена концепция «американской Северо-Западной системы», в которой играла идея протекционизма. В 1828 г. был введен очень высокий «тариф ужасов» (или «тариф абсурдов») на некоторые виды изделий из чугуна и стали (например, катанные чугунные бруски), на большинство видов текстиля, на ряд товаров для судостроения. В ходе борьбы торговцы Новой Англии вновь выступили вместе с южными плантаторами против этого тарифа.

В 1832 г. новый тариф ослабил пошлины на некоторые товары, но сохранил их высокий уровень на хлопчатобумажные, шерстяные, металлические изделия (от 30 до 36%). Эти меры привели к обострению в стране политической обстановки, когда Южная Каролина, протестуя против тарифов 1828—1832 гг., угрожала выйти из Союза. В результате ожесточенных дебатов было, в частности, решено постепенно ослабить таможенные пошлины к середине 1842 г. до 20% стоимости товаров⁸⁶.

В начале 40-х годов госсекретарь США Д. Уэбстер стремился начать переговоры с Великобританией о взаимном понижении пошлин. Это поддерживалось торговцами Новой Англии, но отвергалось промышленниками. Желание заключить американо-английский торговый договор выражал и президент Дж. Тайлер, который в письме американскому посланнику в Лондоне Э. Эверетту 27 апреля 1843 г. отмечал, что было бы крайне желательно обсудить вместе с британским правительством возможность заключения торгового договора, учитывавшего интересы различных слоев американского общества. По мнению президента, это «обеспечило бы нам мир в любом случае и дало бы новую силу общественному процветанию»⁸⁷. В 1846 г. был принят умеренный тариф Уокера, удовлетворенно встреченный на Юге, но вызвавший раздражение среди вигов Новой Англии.

В 50-х годах XIX в. в обстановке нарастания неизбежного вооруженного конфликта между Севером и Югом новый тариф 1857 г. был принят в угоду южанам и предусматривал понижение пошлин. Лишь с приходом к власти республиканцев промышленная буржуазия добилась принятия протекционистского тарифа 1861 г., когда вновь повышались пошлины на 10% на ряд изде-

⁸⁵ Pincus J. J. Op. cit. P. 78.

⁸⁶ Подробнее об этих событиях см.: История США. Т. 1. С. 314—315.

⁸⁷ Цит. по: Merk F. Fruits of Propaganda in the Tyler Administration. Cambridge (Mass.), 1971. P. 19.

лий из чугуна, на шерсть и изделия из нее и ряд других товаров⁸⁸.

В заключение следует отметить, что в 1815—1860 гг. торговые отношения между США и Великобританией играли важную роль в экономике Соединенных Штатов. Они имели существенное значение и для некоторых отраслей экономики Великобритании. «...Промышленный переворот в США происходил в тесной связи со становлением и развитием капитализма в странах Западной Европы, и в первую очередь в Великобритании»⁸⁹. Британские власти пытались в своих политических интересах использовать экономическую зависимость США⁹⁰. Двусторонняя торговля дополнялась коммерцией через третьи страны или британские колонии в Америке.

Требования промышленности играли решающую роль в британской торговой экспансии. Великобритания намного опережала другие страны в торговле с Соединенными Штатами. Экспорт и реэкспорт из США в эту страну в 1815—1860 гг. колебался от 18 млн до 169 млн долл. В тот же период сумма экспорта и реэкспорта во Францию не поднималась выше 39 млн долл., хотя это государство занимало второе место среди европейских партнеров США⁹¹.

На торговых отношениях двух стран сказывалось то, что обе они были втянуты в орбиту экономических кризисов, присущих капитализму. Долгое время американские промышленные товары не могли конкурировать с британскими. Но соперничество в этой области нашло все-таки свое отражение в некоторых регионах, в частности в Латинской Америке. До 40-х годов XIX в. большое значение для торговцев США имел реэкспорт экзотических товаров, полученных в обмен на американскую продукцию, из стран Востока, Вест-Индии и т. д. Но к 1860 г. реэкспорт составлял лишь 15-ю часть всего американского экспорта⁹².

В американо-английских торговых отношениях первой половины XIX в. весьма заметную роль играли крупнейшие британские фирмы, прямо или косвенно связанные со многими торговцами и банкирами США.

В обеих странах прослеживалась борьба двух тенденций в области международной торговли — протекционизм и фритредерство. В США эта борьба осложнялась проблемой рабства. В союзе с плантаторами зачастую выступали торговцы и финансисты Северо-Востока, тесно связанные с британским рынком. Если

⁸⁸ Подробнее о борьбе вокруг проблемы тарифов в 50-х годах см.: Алентьева Т. В. Г. Кэри, протекционизм и газета «Нью-Йоркская трибуна» (50-е годы XIX в.): М., 1978. Деп. в ИНИОН АН СССР. 3284.

⁸⁹ История США. Т. 1. С. 217.

⁹⁰ Болховитинов Н. И. Доктрина Монро: происхождение, характер и эволюция // Американский экспансионизм: (новое время) / Под ред. Г. Н. Севостьянова. М., 1985. С. 52.

⁹¹ HSUS. Pt 2. P. 904—905. По другим данным, эта сумма в 1860 г. составляла от 203,3 млн до 216,6 млн долл. См.: NASP. Vol. 45. P. 153.

⁹² NASP. Vol. 45. P. 153.

британская промышленность уже в 40-х годах могла с успехом обойтись без протекционистских тарифов, то американские предприниматели в силу еще недостаточного развития промышленности в стране выступали за таковые вплоть до 1861 г.

Не следует, однако, переоценивать важность американо-английской торговли⁹³. Экономика этих стран развивалась согласно объективным законам. Имевшая место определенная взаимозависимость в торговле не гарантировала безмятежных двусторонних отношений между обеими странами. Напротив, постепенно росло соперничество и конкуренция. При подходе к решению ряда спорных внешнеполитических проблем обе стороны исходили из своих корыстных экономических и политических интересов.

⁹³ В 1850 г. национальное богатство США оценивалось более чем в 7 млрд долл., а в 1860 г. — в 16 млрд. См.: *Johnson E. e. a. Op. cit. Vol. 1. P. 225.* Экспорт американских товаров в Великобританию и импорт оттуда британских товаров не превышали каждый в 1860 г. 1,23% общей оценки суммы национального богатства. Подсчитано по: *NASP. Vol. 45. P. 155.*